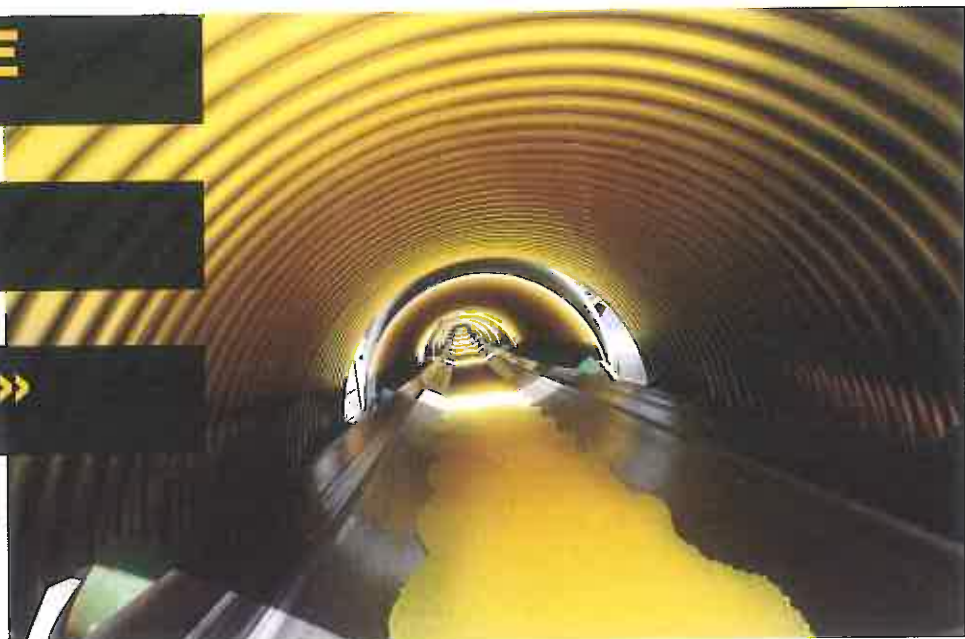


# СЕРНИСТЫЕ

# ДОРОГИ

# «ГАЗПРОМА»



– Марат Марселевич, позвольте начать с основ. Как известно, «Газпром» является крупнейшим производителем серы в России. Какие предприятия корпорации занимаются добычей и получением этого продукта? Как осуществляется этот процесс?

– В первую очередь это ООО «Газпром добыча Астрахань», которое работает на уникальном Астраханском газоконденсатном месторождении. Уникальность его определяется высоким уровнем сероводородов в пластовой смеси (до 25%). Другой объект – это Оренбургское нефтегазоконденсатное месторождение (добываемое на нем сырье также содержит сероводород), разработкой и эксплуатацией которого занимается ООО «Газпром добыча Оренбург».

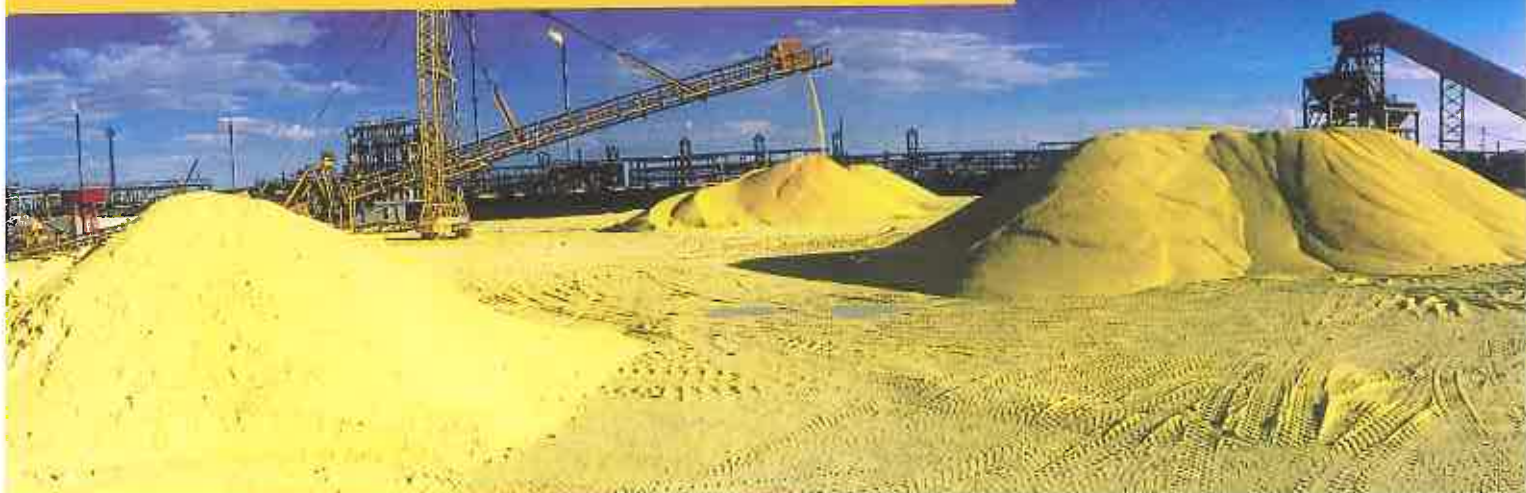
## Внутренний и внешний рынки

– Получение серы как продукта очистки газа осуществляется на входящих в состав этих компаний, соответственно, Астраханском и Оренбургском газоперерабатывающих заводах (ГПЗ). Природный газ, содержащий сероводород, пропускают через абсорбент, в результате чего получается концентрированный сероводород. Следующий этап – это уже производство элементарной серы высокой чистоты, которая затем направляется потребителям в жидком и гранулированном виде либо в виде комовой серы. Правда, по экологическим соображениям выпуск товарной комовой серы в ближайшие годы необходимо будет прекратить или свести к минимуму.

– Сколько серы было произведено в прошлом году на предприятиях «Газпрома»?

– В 2009 году объем производства на астраханском предприятии составил порядка 4 млн т, на оренбургском – около

На вопросы журнала отвечает заместитель начальника Департамента маркетинга, переработки газа и жидких углеводородов, начальник Управления маркетинга промышленной продукции ОАО «Газпром», Генеральный директор ООО «Газпром сера» **Марат Гараев**





млн т. При этом мы вынуждены были переориентировать производство на Астраханский ГПЗ из-за прекращения импорта сырья рядом основных наших потребителей вследствие кризисных явлений в мировой экономике и, соответственно, снижения спроса в потребляющих серу странах. В обычные годы объем производства на этих двух заводах составляет примерно 6 млн т, из которых две трети экспортом идет на экспорт.

**– Какова доля «Газпрома» на внутреннем рынке серы? Какие предприятия занимаются ее реализацией в России и за рубежом?**

– Доля «Газпрома» в поставках серы на внутренний рынок составляет не более 10%. Однако если учесть еще и поставки серы совместно с Казахстаном предприятиями «КазРосГаз», то эта доля в отдельные периоды превышает 80%. Реализацией газпромовской серы на внеш-

нем рынке занимается ООО «Газпром экспорт», на внутреннем – ООО «Газпром сера». В свою очередь, «КазРосГаз» самостоятельно осуществляет продажу своей серы.

На российский рынок ООО «Газпром сера» и ТОО «КазРосГаз» отгрузили в 2009 году 1518,5 тыс. т серы (1085,8 тыс. и 432,7 тыс. т соответственно), а за первое полугодие 2010 года – 894,6 тыс. т (693,6 тыс. и 201,0 тыс. т соответственно).

**– Кто основные покупатели серы на внутреннем и внешнем рынках?**

– Ключевыми потребителями в России являются компании, предприятия которых выпускают фосфорные минеральные удобрения, – «Еврохим», «Фосагро», «Уралхим». Если говорить о зарубежных партнерах, то это опять-таки государства, где в больших масштабах производится фосфорные минеральные удобрения. В частности, значительная доля экс-

порта нашей серы приходится на страны Магриба – Марокко и Тунис.

**– Как изменялась конъюнктура рынка серы за последние годы?**

– Конъюнктура рынка серы подвержена циклическим изменениям и сезонным колебаниям.

### Конъюнктура

– Общий уровень цен имеет тенденцию к незначительному повышению. Однако в течение одного года, с мая 2007 года по май 2008-го, наблюдался скачок цен – более чем 10-кратный их рост на мировом, а затем и на внутреннем рынках. Это было обусловлено главным образом состоянием мировой экономики, когда происходил резкий подъем цен практически по всем товарным позициям, включая продовольствие и энергоносители. Как отмечают эксперты, в 2008 году впервые продажа серы во всем мире начала приносить прибыль, а поставки российской серы показали наивысшую эффективность в период с февраля по октябрь 2008 года.

Затем разразившийся мировой финансовый кризис привел к резкому снижению спроса на минеральные удобрения и, соответственно, к снижению цены на серу. В текущем же году мы снова замечаем оживление этого сегмента рынка, но, конечно, не теми темпами, которые наблюдались в 2008 году. За время кризиса производители минудобрений успели очистить свои склады от остатков продукции, поэтому для дальнейшего производства им потребовались новые объемы серы.

Например, только в первом полугодии текущего года «Газпром» продал за рубеж около 2,3 млн т серы, тогда как за весь прошлый год объем экспортных поставок «Газпрома» составил порядка 2,5 млн т.

**– Каким образом формируется цена на серу?**

– Если говорить о цене серы вообще, то тут ситуация складывается по-разному. Значительную долю в стоимости серы составляют логистические расходы – погрузить, доставить, разгрузить, расплавить, чтобы ее можно было использовать в производстве. В тех же случаях, когда сера является чисто побочным продуктом, цена стоит на уровне себестоимости (у нефтяников, к примеру), а металлургические предприятия порой даже доплачивают потребителям, чтобы они забрали у них серную кислоту (первый передел серы).



Что касается «Газпрома», то, поскольку наш основной потребитель – это производители минеральных удобрений, мы используем подходы к ценообразованию в привязке к данному сегменту рынка. Газпромскими Департаментом маркетинга, переработки газа и жидких углеводородов совместно с Департаментом экономической экспертизы и ценообразования разработаны формулы, в соответствии с которыми осуществляются торговые операции с нашими партнерами.

– **Вы возглавляете компанию «Газпром сера». Каковы ее основные задачи?**

– ООО «Газпром сера» было образовано в марте 2008 года в качестве единого оператора ОАО «Газпром» по реализации серы на российском рынке. В этом отношении функциями «Газпром серы» являются координация отгрузок серы с Астраханского и Оренбургского ГПЗ в целях оптимизации логистики и сокращения издержек оборота, а также формирование долгосрочных стабильных отношений с потребителями серы.

ВНИИГАЗ», у которого имеются соответствующие наработки, а также со строителями, дорожниками и производителями стройматериалов. Перед нами ставится амбициозная и сложная задача: создать целую подотрасль производства и потребления серобетона и сероасфальта.

– **В чем преимущество этих материалов перед традиционными?**

– Основное их преимущество – более высокое качество при сравнимой стоимости. Эти материалы отличаются большей износостойкостью, меньшей восприимчивостью к температурным колебаниям – тот же сероасфальт не трескается при низких температурах и не размягчается в жаркую погоду, поэтому его можно укладывать круглогодично. Есть пример моста в Крылатском, дорожное покрытие которого было сделано с применением сероасфальта. Три года там вообще не делали ремонта – полотно сохранялось в отличном состоянии. Потом, правда, дорожные службы просто сняли верхний слой – видимо, требовался обязательный плановый ре-

ствовать в перевалке серы и что не менее половины объемов перевалки астраханской серы на данном терминале будет осуществлять уже «Газпром сера».

Сера будет загружаться в порту Бузан и через канал Волга–Дон доставляться на Азовское море, откуда морскими судами отправится за рубеж, в основном в Северную Африку.

– **Как вы оцениваете перспективы компании «Газпром сера» и рынка серы в целом на ближайшие несколько лет?**

– Это будет зависеть от ряда факторов. Во-первых, от общего состояния мировой экономики и рынка минеральных удобрений в частности. Пока он стабилен. Другой фактор – активизация разработки нефтяных и газовых месторождений со значительным содержанием серы, в соответствии с чем аналитики прогнозируют значительное превышение предложения серы над спросом на нее. В связи с введением новых стандартов качества моторных топлив в ближайшие годы переход на выпуск более чистых



### Серная альтернатива

– Кроме того, компания призвана решать задачи развития альтернативных направлений использования серы, в первую очередь таких, как производство сероасфальта и серобетона. Также она задействована в создании собственной инфраструктуры «Газпрома» по обеспечению транспортных коридоров вывоза серы потребителям, в том числе на экспорт (терминалы, перегрузочные мощности).

– **Расскажите о мероприятиях, проводимых компанией в рамках альтернативных направлений использования серы.**

– На сегодняшний день «Газпром сера» активно разрабатывает техническую документацию на строительство установки по производству серного вяжущего сырья для выпуска сероасфальта и серобетона. Пока речь идет об опытно-промышленной установке – если эксперимент окажется удачным, то будем стараться всё это вывести на промышленную основу. Деятельность в данном направлении мы ведем совместно с ООО «Газпром

монт, хотя никаких замечаний к этому участку дороги не было.

Насколько мне известно, «Газпром ВНИИГАЗ» сейчас имеет опытный участок на МКАД, где он экспериментирует с рецептурой смеси с использованием серного вяжущего сырья. Ждем от них результатов этих исследований.

– **Еще одной задачей вы назвали логистику поставок серы. Какие проекты реализуются в этой сфере?**

– Несколько лет назад «Газпром» получил мощности в порту Бузан в дельте Волги – это основной российский терминал по перевалке серы на речные суда. Уточню, что мы являемся собственниками только части мощностей – другую часть эксплуатируют фирмы, не связанные с «Газпромом». Сейчас «Газпром сера» ведет капитальный ремонт принадлежащих компании портовых объектов, которые достались нам от их бывших операторов – частных структур – далеко не в лучшем состоянии. Надеемся, что в следующую навигацию 2011 года наша компания уже будет самостоятельно уча-

продуктов повлечет кратный рост производства серы на предприятиях нефтепереработки. В целом это означает, что прогнозируется опережающий рост производства элементарной серы по сравнению с ростом ее потребления в традиционных отраслях. Тенденция для нас очень благоприятная, поскольку еще свежи в памяти события конца 2008 – начала 2009 года, когда все экспортные сделки по сере приостановились и она просто складировалась. Преодоление этой ситуации наши специалисты видят в развитии альтернативных направлений использования серы, о которых мы говорили. В этой области активно ведутся работы в Японии, Канаде, других странах, а Россия пока отстает. Если удастся добиться прорыва в данном вопросе, то у потребления серы в нашей стране откроются новые перспективы.

Беседу вел **Николай Хренков**

Фото Антона Кавашкина,

Николая Лещенко,

газета «Тульск Аксарайска»,

ООО «Газпром добыча Астрахань»,